

PREPORUKE PARTNERA I POTROŠAČA

Profesionalizam i otvorenost u poslovanju sa Dr. Falk Pharma

Uspešno saradujemo sa kompanijom Ewopharma više od dvadeset godina. Saradnja je prvobitno počela sa proizvodima Salofalk® i Ursofalk® u nekoliko izabраних zemalja, a sada je naše partnerstvo preraslo u dugoročnu saradnju, pri čemu poveravamo kompaniji Ewopharma poslove vezane za marketing, prodaju i registraciju obimnog portfolija proizvoda Dr. Falk širom Istočne Evrope.

Velika i dobro postavljena mreža poslovnih kontakata u tom regionu omogućila nam je da proširimo naš opseg poslovanja, s tim što nam stručnost kompanije Ewopharma i njihovo poznavanje tih tržišta umnogome pomaže da im pristupimo, što bi drugačije bilo teško. Kompanija Ewopharma je pouzdani partner, a naše poslovanje sa njima oduvek krasi profesionalizam i otvorenost.

Svakako bismo preporučili kompaniju Ewopharma drugim farmaceutskim kompanijama koje traže način da pristupe tržištima Centralne ili Istočne Evrope i radujemo se nastavku ovog plodonosnog partnerstva sa kompanijom Ewopharma u budućnosti.

Dr. Falk Pharma je specijalizovana farmaceutska kuća za razvijanje i prodaju lekova u oblastima gastroenterologije i hepatologije. Većinom prodajemo lekove koji se izdaju uz lekarski recept i to u 65 zemalja, pri čemu često saradujemo sa lokalnim partnerima kao što je kompanija Ewopharma.

Oduvek smo bili zadovoljni saradnjom sa kompanijom Ewopharma. Počeli smo sa plasiranjem malog i odabranog portfolija proizvoda na tržištima Poljske, Češke Republike, Slovačke, Bugarske i Rumunije, a uz pomoć kompanije Ewopharma, portfolio Dr. Falk proizvoda na tržištu Centralne i Istočne Evrope konstantno raste i razvija se otkako smo započeli naše partnerstvo kasnih 90-ih godina prošlog veka.

Ova tržišta postavljaju određeni broj izazova pred farmaceutske kuće koje prodaju lekove, uključujući relativno niske cene i svakako određeni pritisak od strane drugih konkurentnih prodavaca lekova. Drugi izazov se odnosi na značajno smanjenje rizika pri stupanju na ova tržišta, što i jeste predstavljalo ključ pri donošenju naše odluke da sklopimo partnerstvo sa kompanijom Ewopharma, jer je Ewopharma preuzela na sebe rizik plaćanja. Takođe, bili smo impresionirani kako je Ewopharma razvila svoje prisustvo u velikom broju zemalja u tom regionu, uz veliku i široko postavljenu mrežu medicinskih predstavnika. Kompanija Ewopharma je veoma poznata na zasebnim tržištima i u ključnim tržišnim segmentima, što se pokazalo presudnim za uspešno pristupanje regionu Centralne i Istočne Evrope.

Poveravamo kompaniji Ewopharma marketing i prodaju naših proizvoda u Centralnoj i Istočnoj Evropi, pri čemu se njihova stručnost i povezanost sa lekarima i bolnicama pokazala od velike koristi. Dalje, Ewopharma pruža prvoklasnu podršku prilikom registracije i dobijanja dozvola za promet naših lekova na ovim tržištima. Oni su se specijalizovali za tu oblast i njihovo poznavanje pravnih sistema i procedura prilikom registracije lekova pokazalo se nezamenljivim.

Tim kompanije Ewopharma uvek je na visokom profesionalnom nivou tokom obavljanja zajedničkog posla, a krasi ga iskusni stručnjaci za marketing, prodaju i pravne poslove u njihovom glavnom sedištu, kao i lokalni stručnjaci na svakom zasebnom tržištu. Naše partnerstvo se zasniva na poverenju – možemo da se oslonimo na njih i poverimo im prodaju velikog portfolija naših proizvoda na tim glavnim tržištima. Još jedan ključni faktor koji karakteriše našu saradnju jeste njihova otvorenost i dostupnost u smislu pružanja odgovora što je u našoj industriji veoma važno. S velikim optimizmom se radujemo našoj budućoj saradnji. Ewopharma je jedan važan partner za unapređenje našeg poslovanja i očekujemo još mnogo godina zajedničkog poslovanja.